

Société industrielle internationale fabriquant et commercialisant des équipements pour la préparation des peintures en carrosserie recherche un/une :

### **Responsable des ventes EMEA**

Sous la responsabilité de la Direction Commerciale & Marketing, vous pilotez une équipe commerciale de 4 personnes sur la zone EMEA pour l'ensemble de nos produits.

Garant de l'application et du développement de notre stratégie commerciale, vous avez pour principales missions de :

- Contribuer à la réflexion stratégique et commerciale sur votre périmètre
- Proposer et mettre en œuvre le plan d'actions commerciales pour réaliser les objectifs de vente. Vous vous assurez de la bonne exécution et du cadencement de la stratégie.
- Coordonner l'activité de l'équipe commerciale, assister les commerciaux dans les réponses aux appels d'offres et dans les négociations-clés.
- Faciliter par un rôle d'interface la relation entre les clients / commerciaux et les différents services de l'entreprise
- Remonter les informations terrain afin d'améliorer les différents process

Soucieux du détail, vous êtes reconnu pour vos compétences de leadership et de résolution de problèmes. Bienveillance, esprit d'équipe, solidarité, transparence, communication, résilience, rigueur, adaptabilité, force de proposition comptent parmi vos atouts pour mener à bien vos missions.

De formation Bac+4/5 commerciale ou technique, vous disposez d'une expérience significative dans la vente de produits industriels auprès de grands comptes internationaux et dans le management d'une équipe. Vous parlez anglais couramment. La maîtrise de l'allemand serait un plus.

A votre arrivée, vous serez formé à nos produits et suivrez un parcours d'intégration personnalisé.

Vous souhaitez rejoindre notre entreprise, merci de transmettre votre candidature à l'adresse suivante : [servicerh1@fillontech.com](mailto:servicerh1@fillontech.com)